



Ciò che è gratis ha sempre un prezzo

In che modo lo storage legacy copre i suoi limiti innovativi con sconti e promozioni "gratuite".

Molti vendor di storage legacy attirano i clienti con sconti eccezionali e offerte "gratuite", ma queste tattiche spesso nascondono problemi più profondi, tra cui architetture obsolete, costi nascosti e mancanza di innovazione futura.

Questo documento porta alla luce il vero costo di questi cosiddetti risparmi, rivelando come i fornitori di storage legacy utilizzino vari espedienti a livello di prezzi per distrarre i clienti dal debito tecnico, dalla complessità operativa e dall'incapacità di supportare le moderne esigenze aziendali. Scopri come smascherare la propaganda del marketing e fare investimenti di storage strategici che offrano un valore reale a lungo termine.

Il punto di rottura

Perché lo storage legacy è rimasto indietro

Guardando indietro di 10-15 anni, eravamo prossimi a un importante cambiamento architetturale. I data center virtualizzati stavano diventando la norma, mentre il cloud, ancora agli inizi, prometteva un enorme potenziale. Lo storage stava vivendo un momento di grande sviluppo, portando vere innovazioni mentre le organizzazioni sperimentavano nuovi modi di lavorare. Con un ciclo di vita tipico di tre o quattro anni, i vendor di storage venivano lodati per la loro capacità di rimanere al passo con l'evoluzione aziendale. Tuttavia, come sempre, l'unica costante è il cambiamento.

Con l'affermarsi del cloud computing, le organizzazioni hanno iniziato a procedere più velocemente, adottando la tecnologia a ritmi accelerati. L'attenzione si è spostata dall'IT ai responsabili delle applicazioni e agli sviluppatori, che non erano più soddisfatti del ciclo di vita tradizionale e, attirati dalle possibilità del cloud, volevano accedere subito alle soluzioni più innovative.

Per i vendor di storage tradizionali questo avrebbe potuto rappresentare un'opportunità di innovazione. Tuttavia, invece di impegnarsi per passare a un modello agile, adatto all'era del cloud, hanno preso un'altra strada: bloccare i clienti in cicli di innovazione lenti e obsoleti e costringere le aziende a procedere al proprio ritmo. Per distogliere l'attenzione da questa trappola, hanno offerto sconti enormi, dopotutto, a chi non piacciono gli sconti, giusto?

La realtà che si cela dietro le offerte gratuite

Uno sconto iniziale può apparire attraente, ma i costi nascosti nel tempo sono enormi.

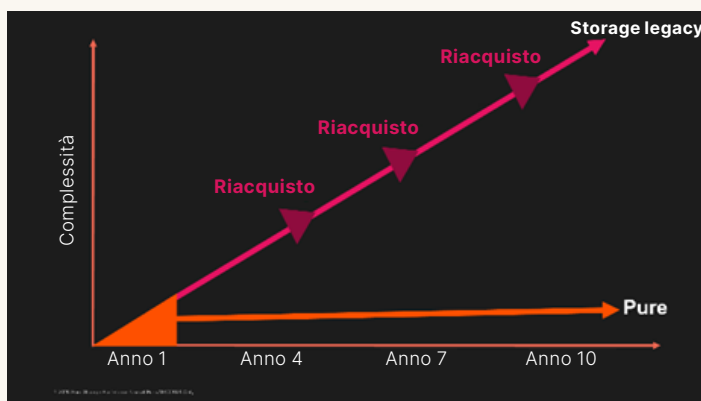
È come pianificare una vacanza in più città. Si prenotano i voli, si organizzano i trasporti, si fa il check-in negli hotel, si disfano le valigie e finalmente ci si rilassa. Tuttavia, solo pochi giorni dopo si devono preparare di nuovo le valigie, fare il check-out, prendere un altro volo e ricominciare tutto da capo. Gestire i viaggi verso diverse destinazioni è un'operazione complessa ed estenuante.

Ora paragoniamo quest'esperienza a una vacanza in crociera. Ci si imbarca una volta, si disfano le valigie una volta e ci si sveglia semplicemente in una nuova città. Nessuna valigia da rifare, nessuna preoccupazione, nessuna logistica da gestire. Il sistema si occupa di tutto, permettendoti di concentrarti sull'esperienza e non sul processo.

Lo storage legacy funziona come un viaggio in più città, con spostamenti continui, continue interruzioni e costi generali di gestione delle operazioni nascosti. Certo, la prima rata potrebbe essere "gratuita", ma il ciclo si ripete all'infinito e ogni fase diventa più complessa della precedente. Quando i costi operativi sono notevolmente maggiori del prezzo di acquisizione iniziale, si può davvero parlare di sconto o solo di una costosa illusione?

Lo storage moderno è come una nave da crociera: è fluido, automatizzato e in continuo miglioramento. Non ci sono interruzioni né complessità nascoste: solo un'innovazione semplice che ti permette di concentrarti su ciò che conta davvero.

L'impatto della complessità



Non lasciarti ingannare dal "gratis": pensa al ritorno sull'investimento nel tempo.

I vendor legacy puntano a tenerti intrappolato nel loro ciclo, sperando che tu non ti accorga delle limitazioni o che tolleri la loro incapacità di supportare l'innovazione alla stessa velocità dei tuoi concorrenti. Sotto le apparenze di un'offerta vantaggiosa, tengono essenzialmente in ostaggio la tua azienda, guadagnando tempo mentre rilasciano lentamente la loro prossima versione, complessa e problematica dal punto di vista operativo.

La difesa migliore? Prendere una decisione informata. Proprio come quando acquisti un'auto, non farti ingannare dalle tattiche di vendita che promettono sconti e ribassi sbalorditivi. Piuttosto, concentrati sul costo finale, che comprende tutto.

Analizziamo questo aspetto in termini reali, utilizzando Oracle Databases, una tecnologia che probabilmente già utilizzi. Confronteremo Pure Storage® come soluzione moderna rispetto ai sistemi di storage legacy che sono ancora utilizzati da molte aziende e riveleremo i costi reali e l'impatto nel tempo.



Pure Storage rispetto allo storage legacy¹

69%

Fino al 69% di riduzione dei costi di acquisizione dell'hardware

95%

Fino al 95% di riduzione delle spese operative

57%

Fino al 57% di riduzione dei costi di supporto e manutenzione

91%

Fino al 91% di riduzione dei costi di amministrazione dei sistemi di storage

89%

Fino all'89% di riduzione dei costi operativi di storage per gli amministratori Oracle

69%

Fino al 69% di riduzione dei costi correlati allo storage cloud

È ora di liberarsi dall'illusione del "gratis"

La scelta è chiara. Non farti ingannare dall'illusione del "gratis" e non perdere di vista il costo reale nel tempo.

Invece di rimanere intrappolato nel ciclo di aggiornamento lento e costoso di un vendor legacy, investi in una piattaforma di storage che si evolve con la tua azienda, consentendoti di procedere alla velocità dell'innovazione.

Con Pure Storage non acquisti semplicemente storage, ma un partner per l'innovazione. A differenza dei vendor legacy, che impongono aggiornamenti disruptive e costi nascosti, la piattaforma Pure Storage garantisce miglioramenti continui senza downtime o riacquisti. Il nostro modello di prezzi semplice e prevedibile elimina la complessità dello storage legacy, mentre la nostra architettura costruita per l'era del cloud garantisce una scalabilità impeccabile per il futuro.

Liberati dall'illusione del "gratis." Scegli un partner per lo storage che agevoli il tuo cammino, non che ti ostacoli.

 Per maggiori informazioni sulla piattaforma Pure Storage, visita la pagina www.purestorage.com/future.

¹ | Analyzing the Economic Benefits of Consolidating Oracle Workloads on Pure Storage FlashArray, Aviv Kaufmann, Enterprise Strategy Group, dicembre 2022.