

퓨어스토리지, 고객 및 파트너 성공을 위한 채널 강화전략 본격 가동

채널 및 서비스 담당 임원 영입해 파트너 중심의 고객 지원 조직 출범하고, 새로운 고객 및 파트너 성공 프로그램 출시해 채널 강화에 나설 예정

2015 년 4 월 22 일 — 시장을 선도하는 솔리드 스테이트 어레이(SSA) 전문기업인 퓨어스토리지(www.purestorage.co.kr, 이사장 강민우)가 마이클 소트닉(Michael Sotnick)을 포함, 두 명의 채널 관련 업계 베테랑을 영입해 파트너 중심의 고객 지원 조직을 신설했다고 밝혔다.

20 년 경력의 채널 베테랑인 마이클 소트닉이 퓨어스토리지의 글로벌 채널 및 제휴 담당 부사장으로 임명됐다. 소트닉 부사장은 회사 내 부서 간 비즈니스를 조율하고, 글로벌 시스템 통합 업체(GSI), ISV, OEM, VAR 등 유통 생태계 전반에서 기존 및 신규 파트너와 함께 퓨어스토리지의 시장 도입을 확장시키는데 집중한다. 또한 글로벌 모범 사례를 구축하고 파트너의 성공을 위한 전략적 제휴에 중점을 둘 예정이다.

소트닉 부사장은 퓨어스토리지에 합류 전, 무브웹(Moovweb)과 퀘스트 소프트웨어(Quest Software)에서 EVP 및 채널 최고담당자를 역임한바 있다. 또한 SAP 와 베리타스(VERITAS)에서 다양한 분야를 담당했다. 특히 베리타스에서는 SI, ISV, OEM, VAR, 총판을 비롯해 글로벌 파트너 네트워크를 통합 및 확장해 기업 매출 15 억 달러 달성에 이바지 한 바 있다.

퓨어스토리지 마이클 소트닉 글로벌 채널 및 제휴 담당 부사장은 "퓨어스토리지는 업계에서 가장 빠르게 성장하는 독립적인 올플래시 어레이 기업으로 수행능력이 우수하고 차별화 된 채널 프로그램을 구축하고 있다. 퓨어스토리지는 스토리지 업계의 개척자이자 시장 리더"라며 "퓨어스토리지는 업계 유일의 채널 중심 스토리지 회사로 파트너에게 기회를 제공해 고객들이 기존 티어-1 디스크 스토리지를 올플래시로 업그레이드 할 수 있도록 적극 지원하고 있다. 퓨어스토리지는 파트너들이 고객을 위한 가치를 최대화 할 수 있도록 세계적인 수준의 프로그램을 개발해왔다. 앞으로 이 프로그램을 확장해 전략적 관계를 더욱 확장 할 예정이다"고 말했다.

또한, 퓨어스토리지는 리버베드(Riverbed)와 시만텍(Symantec)에서 근무한 바 있는 알렉스 헤스터버그(Alex Hesterberg)를 고객 및 파트너 지원 및 기술 서비스 담당 부사장으로 임명했다.

헤스터버그 부사장은 더 복잡한 환경에서 파트너들이 퓨어스토리지의 구축 및 통합을 가속화 할 수 있도록 퓨어스토리지의 자문, 역량 강화 및 교육 프로그램을 개발하고 확장 할 예정이며,



이러한 프로그램을 통해 파트너들은 고객들이 100% SSD 데이터센터로 전환할 수 있도록 더욱 전략적인 자문 서비스를 제공 할 수 있게 된다.

퓨어스토리지의 고객 및 파트너 지원 조직은 파트너들에게 그들의 서비스 조직 내에서 구축 및 수익을 창출 할 수 있는 아키텍처, 구축 가이드, 템플릿 및 서드파티 통합 방법론을 정의하고 공유하는 기술 전문가 네트워크를 제공 할 예정이다. 이러한 기술 전문가에는 응용 프로그램 및 데이터베이스 솔루션 아키텍트, 기술 영업 관리자, 프로그램 관리자, 기술 지원 엔지니어, 기술 트레이너, 프로젝트 관리자 및 통합 컨설턴트 등을 포함한다.

새로운 고객 및 파트너 지원 프로그램은 파트너들에 대한 퓨어스토리지의 투자이다. 이를 통해, 파트너들은 고객들이 퓨어스토리지 올플래시 스토리지 구축해 IT 및 비즈니스 혁신의 혜택을 누릴 수 있도록 지원 가능하다.

퓨어스토리지에 합류 전, 헤스터버그 부사장은 크로스 플랫폼 마케팅 기업인 세일스루(Sailthru)에서 고객 지원 프로그램을 구축하고 확장했다. 또한, 리버베드의 글로벌 역량 강화 부서인 리버베드 전문 서비스 조직을 신설하여 7 년 동안 매출 10 억 달러 이상을 달성하는 고성장에 기여한 바 있다.

퓨어스토리지 알렉스 헤스터버그 고객 및 파트너 지원 및 기술 서비스 담당 부사장은 "퓨어스토리지와 퓨어스토리지의 제품은 간소화 및 사용 편의성 제공을 최우선으로 삼고 있다. 설치 및 구성에 높은 비용이 소요되는 복잡한 솔루션을 지양하고 있다"며 "고객은 퓨어스토리지 및 파트너에게 SSD 의 혜택을 극대화 할 수 있는 고부가 가치의 서비스를 기대한다. 퓨어스토리지는 고객과의 커뮤니케이션으로 중요도를 파악한 뒤, 파트너들과 우수 사례를 공유하고 비즈니스 성장을 가속화하는 전략을 수립한다. 기술 전문가의 폭 넓은 경험이 결합 된 퓨어스토리지의 역량 강화, 자문, 교육 프로그램으로 풍부한 서비스 생태계의 근간을 마련해 파트너가 보다 효과적으로 활용 가능하다"고 말했다.

퓨어스토리지는 채널 및 파트너 역량 강화 외에도 다음과 같은 프로그램을 실행할 예정이다.

2 중 유통 체제 도입

퓨어스토리지는 전 세계 시장에 해당 지역의 유통 파트너 및 범지역 유통 파트너, 총 2 개의 유통 파트너로 구성 된 2 중 유통 체제를 도입 할 예정이다. 퓨어스토리지의 유통 파트너는 기본적으로 광범위한 유통 서비스, 부가가치 서비스 및 거래 등록 및 기술검증(PoC) 관리 등의 서비스를 제공할 예정이며, 이를 통해 퓨어스토리지는 새로운 시장으로의 접근을 확대 해 나갈 것이다.

파트너 위해 기술 제휴 생태계 확대



퓨어스토리지는 시스코(Cisco), SAP, 시트릭스(Citrix), 에픽(Epic), 마이크로소프트(Microsoft), 오라클(Oracle), 레드햇(Red Hat), VM 웨어(VMWare)와 같은 주요 응용 프로그램 및 인프라 공급 업체와 협력을 강화하며 기술 제휴 생태계를 더욱 확장 할 예정이다. 또한, 퓨어스토리지 플랫폼과의 통합 및 특정 응용 프로그램에 최적화 된 솔루션을 제공하기 위해 VM 터보(VMTurbo), 아리스타 네트워크(Arista Networks), 몽고 DB(MongoDB), 컴볼트(CommVault) 및 비암(Veeam)등과의 새로운 기술 제휴를 확장 할 것이다. 파트너들은 이러한 솔루션을 기반으로 서비스를 제공 및 지원 할 것이다.

예를 들어, 퓨어스토리지, VM 웨어 및 시스코의 기술 통합으로 구축 된 [플래시스택 CI\(FlashStack CI\)](#)는 유연한 올플래시 컨버지드 인프라 솔루션으로 최신의 컴퓨팅, 네트워크, 스토리지 하드웨어 및 가상화 소프트웨어를 단일의 아키텍처로 통합한다. 이를 통해, 구축 기간을 단축하고 IT 비용 및 구축 위험을 절감시킨다. 플래시스택 CI 솔루션은 플래시스택 공식 지원 파트너(ASP)를 통해 독점적으로 제공 및 지원된다. 플래시스택 공식 지원 파트너들은 시스코, VM 웨어 및 퓨어스토리지의 기술을 판매 및 지원할 수 있도록 인증 받았으며, 일관되고 고도로 개인화된 고객 경험을 위해 레벨 1 과 레벨 2 지원을 보장한다. 고객들은 선호하는 제공자의 맞춤형된 터키 솔루션, 서비스 및 지원을 통해 혜택을 얻을 수 있다.

성장 가속화 위해 글로벌 SI 업체에 투자

GSi 및 SI 업체와 가치 기반의 파트너십을 구축하는 것은 퓨어스토리지 및 광범위한 채널 생태계가 기업이 직면하고 있는 인프라 문제를 해결하기 위함이다. GSi 및 SI 업체는 파트너들이 고객에게 혁신적인 엔드투엔드(end-to-end) 응용 프로그램 및 인프라 프로젝트를 설계 및 제공할 수 있는 기회를 제공할 수 있도록 새로운 방법을 제시한다.

퓨어스토리지 파트너는 퓨어스토리지가 제공하는 교육 프로그램 및 고객 및 파트너 지원 프로그램에 대한 더 자세한 내용을 [파트너 포털](#) 및 채널 담당자를 통해 확인 할 수 있다.

###

퓨어스토리지에 대하여

시장을 선도하는 솔리드 스테이트 어레이(SSA) 전문기업 퓨어스토리지는 데이터센터 내의 광범위한 플래시 도입을 가능하게 한다. 퓨어스토리지의 올-플래시 엔터프라이즈 어레이는 전통적인 기계식 디스크 대비 더 낮은 비용으로 뛰어난 성능 및 효율성을 제공한다. 성능 집약적 애플리케이션에 적합한 퓨어스토리지의 플래시 어레이는 서버가상화 및 통합, 데스크톱가상화, OLTP 데이터베이스, 실시간 분석, 클라우드 컴퓨팅에 최적화되어 있다. 보다 자세한 정보는 홈페이지(www.purestorage.co.kr)를 통해 확인 할 수 있다.

보도자료 문의 연락처



민커뮤니케이션

이라온 과장/ 오주연 대리

02-3495-7811/itpr@mincomm.com

###